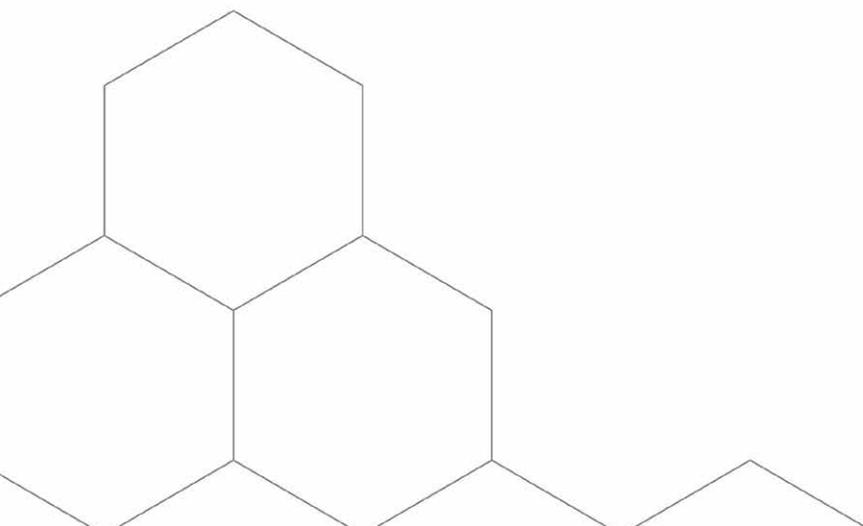




MyMANAGERS

MANAGEMENT EXTERNALISÉ

- 
- MARKETING
 - RÉDACTION
 - TRADUCTION
 - GRAPHISME
 - FINANCE
 - GESTION
 - RECRUTEMENT
 - EXECUTIVE COACHING
 - STRATÉGIE IT
 - SITES INTERNET
 - MODÉLISATION 3D





À PROPOS

MyMANAGERS est un collectif de managers indépendants spécialisés dans les fonctions de la gestion d'entreprise, qui interviennent à la demande pour répondre à vos besoins ponctuels.

Notre mission: proposer des compétences externalisées pour permettre aux dirigeants de startups et de PME de se consacrer pleinement à leur cœur de métier.

Nos valeurs: qualité, compétence, disponibilité, transparence, orientation résultats.

Nos prestations et tarifs s'adaptent à vos objectifs, à vos moyens et aux mandats que vous souhaitez nous confier.

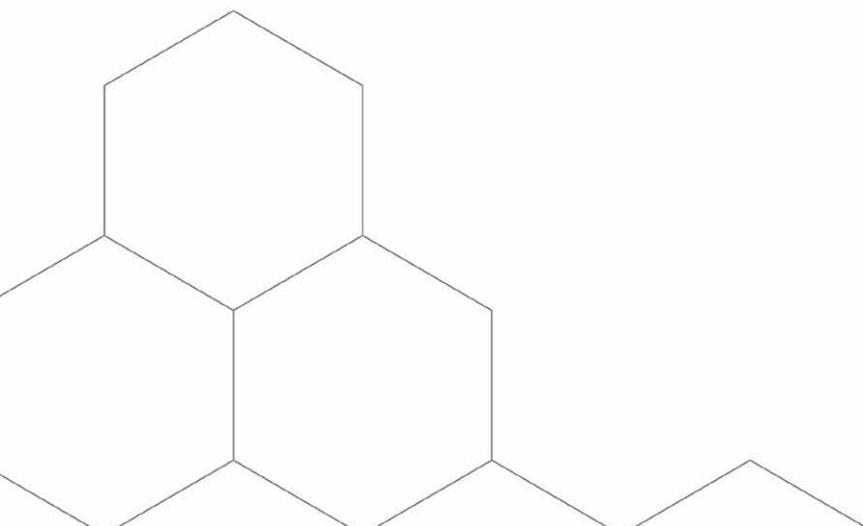


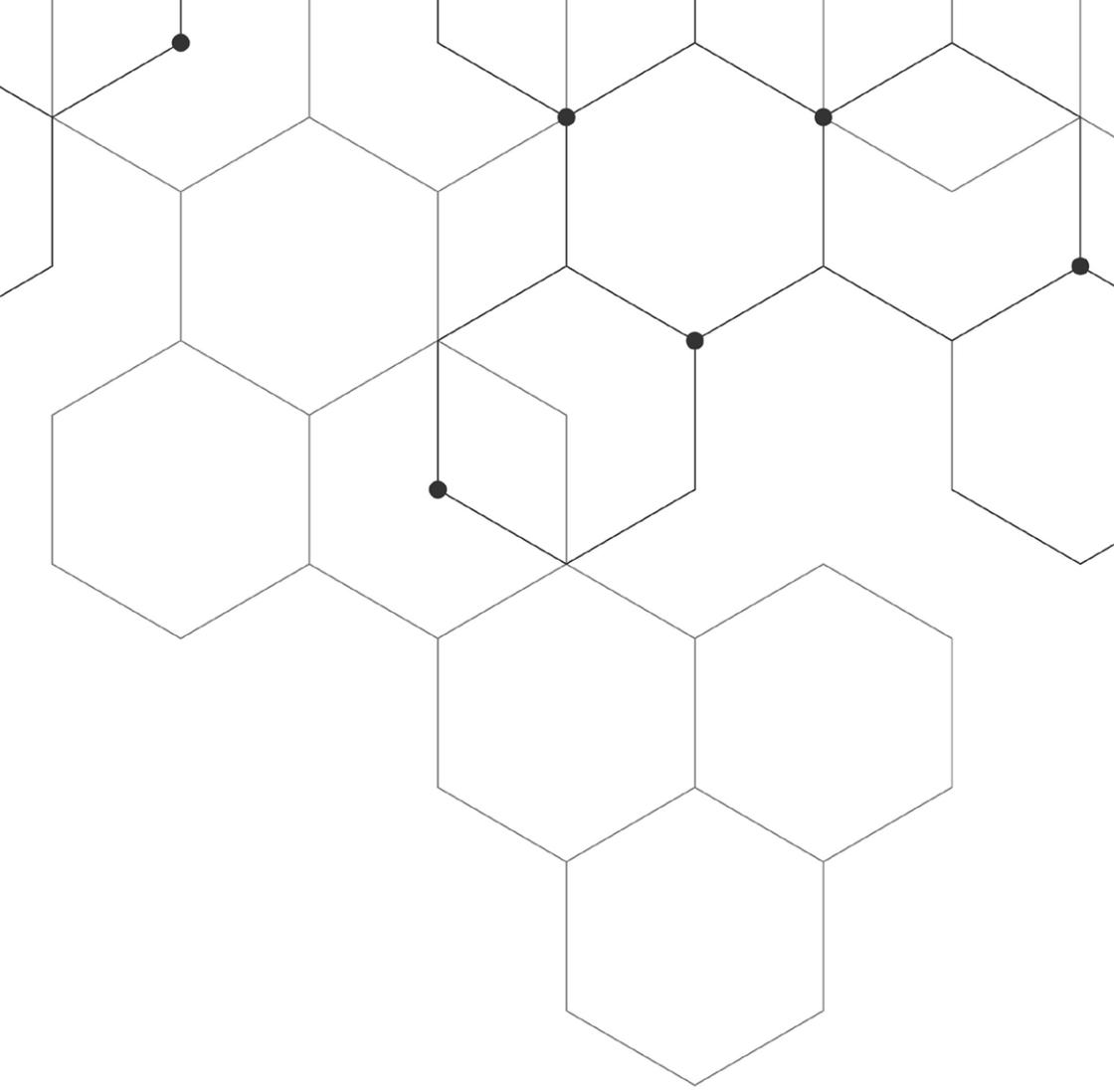
OFFRES DE MISSIONS

L'engagement d'indépendants pour la réalisation de tâches spécifiques et ponctuelles permet de soulager les entreprises de fonctions non essentielles à leurs activités.

Toujours plus populaire, cette consommation « à la carte » des employés offre aux entreprises une grande flexibilité en leur donnant accès aux compétences pointues et spécifiques d'indépendants hautement qualifiés dans leur domaine.

Les indépendants de MyManagers mettent leurs connaissances à votre service !





OFFRES DE MISSIONS

| | |
|---------------------------------------|-------|
| Marketing, rédaction & sites Internet | 6-7 |
| Rédaction & traduction | 8-9 |
| Graphisme | 10-11 |
| Finance & gestion | 12-13 |
| Recrutement | 14-15 |
| Executive coaching | 16-17 |
| Stratégie IT | 18-19 |
| Modélisation 3D | 20-21 |

Marketing &



CÉLINE JACOPIN

Spécialisée en marketing et rédaction
Économiste d'entreprise HES
>10 ans d'expérience

Fondatrice chez Le Coin Com Sàrl

+41 (0)78 908 88 02 – celine.jacopin@lecoincom.ch
www.lecoincom.ch

& rédaction

TITRE DE LA MISSION

Support marketing, communication et rédaction

OFFRE PROPOSÉE

- Type : mandat de prestations de service
- Durée : variable
- Occupation : à la tâche ou sur abonnement
- Tarif : à l'heure, à la tâche ou forfaitaire

OBJECTIFS

- Dépoussiérer l'image d'une entreprise afin de (re)mettre ses produits ou services en lumière de manière cohérente, globale et harmonieuse
- Réaliser des supports de communication print (flyers, brochures, cartes de visite, dépliants...)
- Mettre en place des moyens de communication et de publicité en ligne (réseaux sociaux, campagnes Google Ads, création de newsletters...)
- Mettre à jour les informations sur le site Internet d'une entreprise

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est essentiellement destinée aux patrons de startups, PME, ou indépendants, désirant être accompagnés par une spécialiste dans la gestion de leurs tâches de marketing.

AVANTAGES CLIENTS

- Nombreux domaines de compétence
- Flexibilité dans le travail
- Regard extérieur sur la manière dont les clients et prospects perçoivent l'entreprise et ses activités
- Proximité et suivi régulier
- Esprit critique
- Connaissance des langues

MÉTHODOLOGIE

Les objectifs et les tâches à effectuer sont définis en fonction des besoins du client et/ou de son secteur d'activités.

AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

Au niveau opérationnel

- Création/refonte d'un site vitrine WordPress
- Rédaction de textes à la demande (articles de blogs, pages Internet, supports de communication...)

Rédaction &



FRANÇOISE SAUSER ANTONOPOULOS

Rédactrice, traductrice
25 ans d'expérience

Fondatrice chez Ceci-Cela Communication

+41 (0)79 567 48 01 – info@ceci-cela.ch
www.ceci-cela.ch

& traduction

TITRE DE LA MISSION

Rédaction, communication et traduction

OFFRE PROPOSÉE

- Type : mandat de prestations de service
- Durée : selon les besoins du client
- Occupation : sur mandat ou au pourcentage
- Tarif : selon domaine, difficulté, volume et urgence

OBJECTIFS

- Rédiger des communiqués de presse, publi-reportages, fiches produits, newsletters, sites web, articles de blog etc.
- Traduire des textes en allemand, en anglais et en français
- Valoriser le message et crédibiliser l'action des clients
- Développer la présence des clients auprès des médias et du public

PUBLIC CIBLE

PME, indépendants et administrations qui ne disposent pas des ressources /compétences linguistiques et communicationnelles nécessaires en interne.

AVANTAGES CLIENTS

- Production de textes percutants
- Maîtrise des coûts
- Regard extérieur
- Compétence linguistique
- Réseau de rédacteurs et traducteurs pour prendre en charge tous les volumes et toutes les langues
- Domaines de spécialité : assurance, finance, administration, RH, immobilier gestion d'entreprise, informatique, relations publiques

MÉTHODOLOGIE

1. Prise de contact, définition des besoins
2. Offre
3. Rédaction / traduction
4. Révisions jusqu'à satisfaction
5. Livraison des textes finaux

AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

Au niveau stratégique

- Conseil en communication
- Communication de crise



MARC-OLIVIER SCHATZ

CFC de graphiste obtenu en 1998 à l'Ecole d'art de La Chaux-de-Fonds.
20 ans d'expérience en tant qu'indépendant.

Graphiste indépendant chez Marc-Olivier Schatz Graphic Design

+41 (0)79 501 59 15 – mos@moschatz.ch
www.moschatz.com

nisme

TITRE DE LA MISSION

Corporate identity (logo, flyer A5, papier à lettre (carte de visite, enveloppe, entête de lettre))

OFFRE PROPOSÉE*

- Type: mandat de prestations de service
- Horaires: adaptés au client
- Tarif horaire: CHF 120.-/heure
- Prix: CHF 2'900.- (H.T. prix fixe)
- Acomptes: début et fin du mandat

*modifiable selon les besoins du client

OBJECTIFS

- Comprendre l'entreprise
- Définir une ligne graphique en adéquation avec l'activité du client
- Préparation de fichiers pour permettre au client d'être autonome avec l'utilisation de son identité

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est destinée aux PME, aux acteurs du domaine culturel comme les musées, aux maisons d'éditions ou toutes autres personnes désirant être accompagnées par un spécialiste dans le domaine visuel.

AVANTAGES CLIENTS

- Conseil personnalisé
- Grande disponibilité et écoute
- Réactivité
- Suivi avec les différents fournisseurs pour les demandes d'offre et la réalisation des différents documents

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée s'adapte aux besoins du client en le conseillant et en lui proposant des solutions adaptées à son domaine d'activité.

AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

- Graphic design
- Corporate design
- Signalétique
- Scénographie d'expositions
- Web design
- Édition

Finance &



ALEXANDRE PAGÈS

Économiste d'entreprise HES
Spécialiste en Gestion et Finance d'entreprise
CFO indépendant
20 ans d'expérience en finance opérationnelle
dans différentes industries

Indépendant chez MyMANAGERS

+41 (0)79 306 96 52 – info@mymanagers.ch
www.mymanagers.ch

& gestion

TITRE DE LA MISSION

CFO à temps partiel :
Finance stratégique et opérationnelle

OFFRE PROPOSÉE*

- Type : mandat de prestations de service
- Durée : 12 mois (total 100 à 120 heures)
- Occupation : 8 à 10 heures/mois
- Horaires : adaptés au client
- Tarif horaire : CHF 150.-/heure
- Prix : CHF 15'000.- (H.T. prix fixe)
- Acomptes : mensuels

*modifiable selon les besoins du client

OBJECTIFS

- Accompagner les entrepreneurs dans leur gestion financière sur un cycle annuel
- Définir une stratégie financière
- Implémenter un contrôle de gestion
- Animer des revues financières trimestrielles

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est essentiellement destinée aux chefs d'entreprise, patrons de startups ou de PME, responsables de département ou toutes autres personnes, désirant être accompagnés par un spécialiste dans leur gestion financière.

AVANTAGES CLIENTS

- Le client bénéficie des compétences et du support d'un spécialiste expérimenté en finance d'entreprise.
- Un regard extérieur permet souvent d'être plus objectif face aux éléments influents sur sa situation financière.
- Des revues financières régulières permettent de contrôler la bonne gestion de son entreprise.
- Les prix s'adaptent en fonction des besoins de l'entreprise qui n'ont pas besoin d'engager une ressource permanente.

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée s'adapte aux besoins des clients, alternant coaching, conseils, formations ou développements d'outils.

CATALOGUE DES MISSIONS

Au niveau stratégique

- Conseil d'administration (Finance)
- Développement d'affaires
- Business plan
- Création d'entreprise

Au niveau opérationnel

- Contrôle de gestion
- Analyse des prix de revient
- Plan d'investissements
- Management & Organisation

Recrut



ENZO RAIA

Spécialiste en Recrutement
21 ans d'expérience en matière de recrutement au sein du Canton de
Neuchâtel pour tous types de profil et secteur d'activités
Bénéficie d'un large réseau ainsi qu'une très bonne connaissance
du tissu économique et des métiers qui s'y pratiquent

Fondateur chez Endago

+41 (0)79 212 50 51 – enzo.raia@endago.ch
www.endago.ch

ement

TITRE DE LA MISSION

Spécialiste du recrutement pour postes fixes

OFFRE PROPOSÉE

- Type : mandat de prestations de service
- Durée : selon profil à recruter
- Occupation : selon profil à recruter
- Horaires : adaptés au client
- Tarif horaire : forfait à définir selon le profil
- Prix : variable
- Acomptes : à discuter, maximum sur 3 mois

OBJECTIFS

- Recruter de manière efficace votre futur collaborateur
- Définir les réels besoins de l'entreprise en matière de ressources humaines
- Accompagner les directeurs – responsable de service dans la conduite de l'entretien
- Analyser – Conseiller – Sélectionner – Définir un plan d'action

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est essentiellement destinée aux chefs d'entreprise, patrons de startups ou de PME, responsables de département ou toutes autres personnes, désirant être accompagnés par un spécialiste dans leur gestion des ressources humaines.

AVANTAGES CLIENTS

- Le client bénéficie d'un service spécialisé et efficace en matière de recrutement
- Gérer de manière efficace les recrutements – pouvoir se concentrer sur le candidat sans besoin de gérer l'entretien en parallèle
- Mise à disposition du réseau – base de données de la société
- En cas de poste confidentiel, pouvoir réaliser un recrutement en toute discrétion
- Gain de temps, aucune nécessité de réaliser le « 1^{er} tri des candidatures » et présentation de votre société

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée s'adapte aux besoins de clients, alternant coaching, conseils, formations ou développements d'outils.

Executive



JOËLLE MONARD PROST

Coach certifiée
Formée en placement systémique
12 ans d'expérience dans l'industrie, certifiée en coaching,
change management

Fondatrice chez JUNE Coaching

+41 (0)79 753 33 68 – joelle@junecoaching.ch
www.junecoaching.ch

coaching

TITRE DE LA MISSION

Coaching
Executive coaching
Gestion du changement
Management bienveillant

OFFRE PROPOSÉE

- Type: mandat de prestations de service
- Durée: à définir
- Occupation: à définir
- Horaires: 8h00-12h00 et 13h00 à 17h00
- Tarif horaire: CHF 250.-/heure
- Prix: à définir
- Acomptes: mensuels

OBJECTIFS

- Accompagner les entrepreneurs dans leur développement en tant que leader.
- Accompagner l'entreprise suite à une réorganisation.
- Accompagner les leaders dans l'atteinte des objectifs d'entreprise.
- Accompagner un manager dans une prise de poste.

PUBLIC CIBLE

Entrepreneurs et managers ayant ponctuellement besoin d'un coach pour évoluer dans leur rôle de leader, améliorer leur performance, accompagner une réorganisation ou comprendre les bases du coaching pour les mettre en place dans leurs entreprises.

AVANTAGES CLIENTS

- Le coaching permet à l'entrepreneur/ manager de se développer, de gagner en confiance pour définir et atteindre ses objectifs et ceux de son entreprise.
- Le client bénéficie d'une coach compétente qui possède une grande expérience du monde de l'entreprise.
- Transmission des outils adaptés à la situation pour poursuivre le travail de développement en autonomie.

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée est basée sur l'individu dans son système et vise à rendre le client autonome dans son développement.

AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

- Coaching
- Executive coaching
- Change management
- Suivi de réorganisation/prise de poste



VALÉRY JACOT

Software/Cloud Architect

20 ans d'expérience dans le développement, l'architecture logicielle

5 ans d'expérience dans le développement de solutions Cloud,

15 ans d'expérience de développement agile

Fondateur et CEO chez InnoSmart.io

+41 (0)79 701 32 85 - valery.jacot@innosmart.io

www.innosmart.io

Logie IT

TITRE DE LA MISSION

Gouvernance, vision et stratégie IT
Développement et architecture logiciel
Cloud Computing consulting
Méthodologies agiles

OFFRE PROPOSÉE

- Type : subscription
- Durée : mensuel
- Occupation : 8h réparties sur le mois
- Horaires : selon client
- Tarif horaire : CHF 187.50/heure
- Prix : CHF 1'500.- (H.T. prix fixe)
- Acomptes : mensuels

OBJECTIFS

- Accompagner les entreprises dans leurs choix stratégiques concernant les technologies IT
- Développement de logiciels personnalisés
- Accompagnement dans les choix et la mise en œuvre de solutions Cloud
- Accompagnement dans la mise en œuvre de méthodologies agiles, gestion de projets informatiques

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est essentiellement destinée aux chefs d'entreprise, patrons de startups ou de PME, responsables de département ou toutes autres personnes, désirant être accompagnés par un spécialiste dans le domaine des technologies de l'information.

AVANTAGES CLIENTS

- Faire les bons choix des technologies selon votre contexte d'entreprise, les compétences de vos équipes et les budgets à disposition
- Optimiser la gestion opérationnelle de vos solutions IT dans le but d'en diminuer la complexité et les coûts
- Avoir un suivi personnalisé de vos projets, de vos solutions
- Formation de vos équipes, montée en compétences, intégration de nouvelles technologies

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée s'adapte aux besoins de clients, alternant coaching, conseils, formations ou développements d'outils.

Mon objectif est de mettre en œuvre des solutions optimales en termes de complexité, de maintenabilité, de sécurité et de coûts !

AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

Au niveau stratégique

- Analyse des besoins/évaluation d'offres
- Accompagnements dans les choix technologiques
- Accompagnement Cloud

Au niveau opérationnel

- Développement de solutions logicielles
- Evaluation/définition et développement d'architectures et solutions logicielles
- Accompagnement et formations de vos équipes
- Intégration de méthodologies agiles

Modélisa



CLAUDIO ORLANDO

Spécialiste en Construction habillage horloger
25 ans d'expérience au développement de l'habillage horloger
et de ses designs

Fondateur et CEO chez dervedas

+41 (0)79 646 54 68 – claudio@dervedas.design
www.dervedas.design

ation 3D

TITRE DE LA MISSION

Accompagnement des bureaux de design ou RD pour la modélisation et étude 3D (à temps partiel).

OFFRE PROPOSÉE

- Type : mandat de prestations de service
- Durée : 1 mois (total 80-90 heures)
- Occupation : 20 heures par semaine
- Horaires : adaptés au client
- Tarif horaire : CHF160.-/heure
- Prix : CHF 12'800.- (H.T. prix fixe)
- Acomptes : mensuels

OBJECTIFS

- Accompagner et soutenir les bureaux de design et RD
- Définir rapidement une nouvelle forme
- Suivre l'évolution du projet
- Animer les variantes et déclinaisons de modèles

PUBLIC CIBLE

Cette offre de service est essentiellement destinée aux chefs d'entreprise, patrons de startups ou de PME, responsables de département ou toutes autres personnes, désirant être accompagnés par un spécialiste de la modélisation et de l'étude 3D.

AVANTAGES CLIENTS

- Rapide définition esthétique et budgétaire du produit
- Déclinaison de variantes en images virtuelles, économie des frais de prototypes
- Réactivité
- Autonomie
- Délais d'exécution
- Rentabilité (pas de frais sociaux)
- Ne rentre pas dans le processus time to market
 - ▶ diminution du temps de réalisation du modèle 3D final
- Coût mieux ventilé et plus spécifique

MÉTHODOLOGIE

La méthodologie utilisée s'adapte aux besoins des clients, alternant coaching, conseils, formations ou développements d'outils.

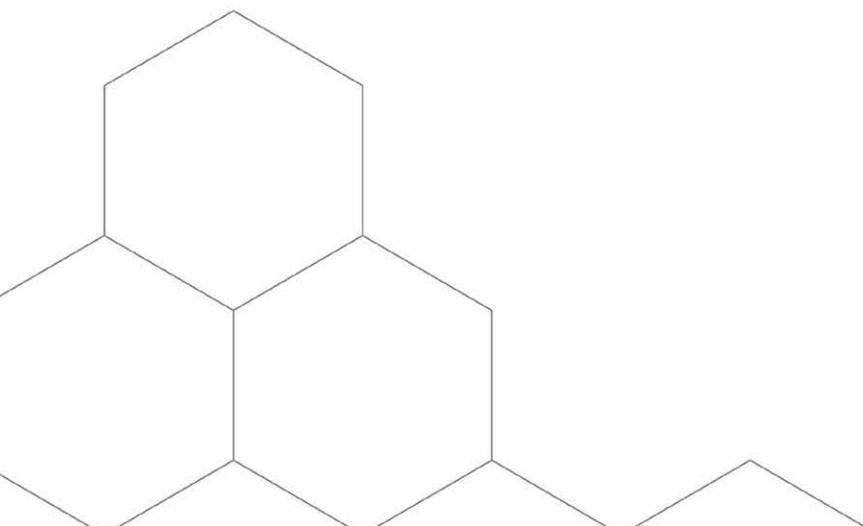
AUTRES MISSIONS PROPOSÉES

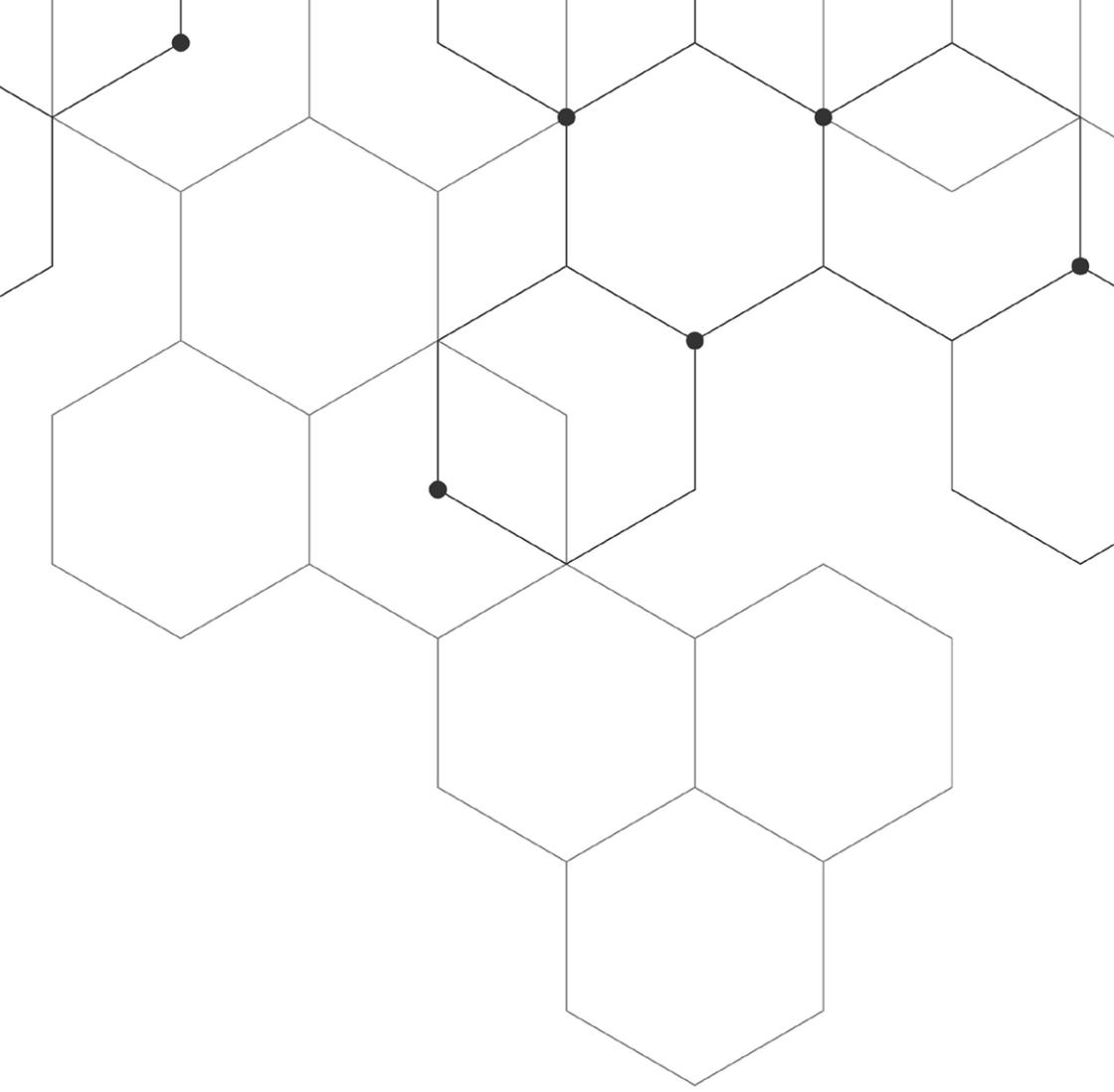
Au niveau stratégique

- Créations de nouveaux modèles
- Complément de gamme étude
- Recherche de nouveaux fournisseurs
- Recherche et positionnement du modèle

Au niveau opérationnel

- Modélisation de surface complexe
- Création de prototypes, cires, impression 3D, métal
- Mise en plan 2D
- Rendu virtuel





Création graphique
Le Coin Com Sàrl

Relecture et révisions
Ceci-Cela Communication

Production
Marc-Olivier Schatz



MyMANAGERS

MANAGEMENT EXTERNALISE



PIERRE-À-MAZEL 39

2000 NEUCHÂTEL

(MICROCITY)

T +41 (0)79 306 96 52

INFO@MYMANAGERS.CH

WWW.MYMANAGERS.CH